

Lokala fiberkämpar kritiserar Telia: ”De vill tillintetgöra konkurrensen”

Några eldsjälar på Blidö, Yxlan, Fogdö, Singö och Ununge har mobiliserat invånare till att ansluta sig till fibernät. Nu upplever de lokala förmågorna att bredbandsoperatören Telia har grovt bristande affärsetik i sina kampanjer för trådlöst nät på samma platser.

ANNONS



Bengt Adlén och Alf Sigwild är två av de lokala fiberförmågorna som ställer sig emot Telias försäljningsmetoder.

– Det är aggressiva kampanjer och rena prisdumpningar, säger Rasmus Lundholm, bredbandssamordnare på Norrtälje kommun.

I många år har flera platser i kommunen legat efter med bredband - trots att kommunen har investerat mer pengar än andra Stockholmskommuner på den typen av infrastruktur. Det rör sig om bland annat Yxlan, Singö och Ununge.

De största bredbandsaktörerna i Norrtälje kommun var fram till för två år sedan Norrtälje Energi, IP Only och Telia. Den sistnämnda lovade mer eller mindre att dra fiber i skärgården men drog sig ur för två år sedan. Men nu har bolaget kommit tillbaka, och gått ut med intensiva säljkampanjer av ett trådlöst nät.



Rasmus Lundholm, bredbandssamordnare på Norrtälje kommun.

Bild: Privat

– Visst är det bra med en fri marknad och konkurrens, men trådlöst nät kan inte konkurrera med fiber på de här platserna. Trådlöst är bra där fiber inte går att dra - men så är inte fallet här, säger Rasmus Lundholm, bredbandssamordnare på Norrtälje kommun.

Han arbetar bland annat med att försöka möjliggöra att de bredbandsaktörer som finns i kommunen lyckas få till en utbyggnad. En del i det arbetet är att medla mellan aktörer så att de inte blockerar varandras försök. Aktörerna måste först sälja in till en viss andel boende i ett område för att kunna investera.

Om två eller flera aktörer försöker värva samma kunder i ett område kan det bli så att ingen når upp till så många kunder som behövs för att få ekonomi i affären – med följderna att det inte blir någon fiber alls i det området. Något som skapar stora polariseringar bland invånarna och i grannskapen.

– Därför blir det extra problematiskt när en stor drake som har stor trovärdighet skaffar kunder genom att påstå direkta felaktigheter om fibernätet - som att det tar flera år att få igång en rimlig hastighet på det nätet. Det är helt enkelt inte sant,

säger Rasmus Lundholm, och tillägger att invånarna gärna får vända sig till honom för att faktakolla försäljares argument.

Han förklarar att det här påverkar arbetet med att skapa en rättvis infrastruktur för alla som bor i Norrtälje kommun.

– Det trådlösa nätet kan kännas lockande, då det är billigare inledningsvis. Men eftersom det kommer att gå långsammare på dessa platser blir det ju dyrare i längden.



Christer Blomquist och Alf Sigwid startade "Fiberuppropet" på Singö och Fogdö för ett år sedan. Foto: privat

Alf Sigwid på Singö har tillsammans med vännen Christer Blomquist gått i spetsen för ett stort gräsrotsarbete: "Fiberuppropet", som de startade på Singö och Fogdö för ett år sedan. Sedan dess har de lyckats få drygt 400 personer att ansluta sig till en och samma fiberleverantör.

– Det var det som krävdes för att IP Only skulle börja dra fiber på öarna. Men den här marknaden är inte större än att den räcker till en aktör - och nu har Telia klivit in och vill sälja trådlöst där, säger Alf Sigwid.

LÄS OCKSÅ TELIAS SVAR PÅ KRITIKEN: [Telia kritiseras för ohederlig kampanj: "Ska ta upp detta med våra säljare"](#)

Detta efter att samma bolag under flera år har låtit den knackiga uppkopplingen helt och hållet bero.

– Jag har kontaktat Telia och påpekat att det knappt går att ringa från Singö. Då har de sagt att det är för att vi är så nära Åland. Men Malmö ligger ju ännu närmre Danmark, och där är det inga problem, säger han och tillägger:

– Nu går de ut och knackar dörr här och försöker sälja trådlöst, för att de märker att det finns ett nyväckt intresse för fiber här ute. När jag ringde och frågade om hur det kommer sig fick jag bara svaret "marknaden är fri".



"De erbjuder abonnemang till helt oseriösa priser precis på de platser där vi har satt igång och installera fiber" säger Bengt Adlén. Foto: Ingegerd Thörn Eriksson

Bengt Adlén leder projekt åt det lokala byanätet, det vill säga privatpersoner som startat en förening för att för egen maskin bygga ut fibernätet, på Blidö, Yxlan och öar i omnejd. Han bekräftar Alf Sigwids bild av bredbandsjätten.

– När vi fortsatte utbyggnaden av fibernätet på Blidö 2016, började de hänga upp fiber i stolpar, precis där vi grävde för att lägga fiber. Då gick säljare och knackade

dörr i området och sa att vårt fiber är dåligt och att vi snart kommer gå i konkurs, säger han.

Nu är det alltså trådlöst nät på agendan, men enligt Bengt Adlén är taktiken densamma.

– De erbjuder abonnemang till helt oseriösa priser precis på de platser där vi har satt igång och installera fiber. Priser som knappast kan täcka kostnaderna - enbart för att plocka marknaden och tillintetgöra konkurrensen, säger han.

ANNONS

Ellinor Gotby Eriksson

ellinor.gotbyeriksson@mittmedia.se

-